

ДЛЯ ПАРТНЕРОВ - ВИДЖЕТЫ, ШАБЛОНЫ, MYSLLOT И CRM-ЭКСПЕРТИЗА

# Готовые решения INTOgroup для усиления проектов.

Это не коммерческое предложение с ценами, а информационная презентация для вас: кто мы, какие продуктовые решения уже есть у INTOgroup и что вы можете предлагать клиентам вместе с внедрением Битрикс24, amoCRM и автоматизацией процессов.

ВИДЖЕТЫ 22+ ШАБЛОНЫ MySlot ОНЛАЙН-ЗАПИСЬ ПЛАТФОРМЫ Битрикс24 / amoCRM

**Buenas tardes** 🌞

Коллеги, подготовили для вас короткую презентацию по решениям INTOgroup, которые можно использовать в совместных проектах, клиентских внедрениях и пресейле.

Внутри собрали готовые виджеты для Битрикс24 и amoCRM, шаблоны проектной работы, MySlot, CRM-интеграции, AI-сценарии и направления, где мы можем подключаться к вашим проектам как продуктовой или технической команда.

Материал можно использовать как основу для демо и обсуждения с клиентом: чтобы быстро показать дополнительные возможности, усилить ценность внедрения и закрыть нестандартные задачи без долгого старта с нуля.

— Альберт Сабитов, INTOgroup

01 - КТО МЫ

## INTOgroup — команда внедрения, разработки и продуктовой автоматизации.

Мы работаем на стыке CRM, интеграций, внутренних бизнес-приложений и клиентских сервисов. Берём на себя задачи, где стандартной настройкой уже недостаточно, но проекту нужен быстрый и понятный результат.

**ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ**

### Не просто настройка CRM, а готовые решения вокруг неё.

У нас есть собственные виджеты, продукт MySlot, шаблоны проектной работы и опыт кастомных интеграций. Это помогает вам заходить к клиенту не только с услугой внедрения, но и с понятной продуктовой ценностью.

**ФОРМАТ РАБОТЫ**

### Можем быть вашей продуктовой и технической командой.

Помогаем подготовить демо, оценить сложность, собрать архитектуру, реализовать виджет или интеграцию, подключить CRM и довести решение до рабочего запуска у клиента.

02 - КАРТА РЕШЕНИЙ

## Что вы можете использовать в проектах клиентов.

Набор решений закрывает разные уровни задач: быстрые улучшения в Битрикс24, проектное управление, онлайн-записи, CRM-интеграции, AI и кастомную разработку.

01

### Виджеты Битрикс24 и amoCRM

Готовые приложения для карточек CRM, задач, платежей, автоматизации, мотивации, прав доступа и управленческого контроля.

02

### Шаблоны проектов Битрикс24

Готовые структуры задач и этапов, чтобы быстрее запускать внедрения, поддержку, разработку и внутренние проекты.

03

### MySlot

Онлайн-записи и бронирования с расписанием, ресурсами, оплатами, уведомлениями, CRM и AI-агентом записи.

04

### Лицензии и сопровождение

Помогаем с подбором лицензий Битрикс24 и amoCRM, сопровождаем запуск и поддерживаем клиентов после покупки.

05

### Интеграции и разработка

Связываем CRM с сайтом, 1С, телефонией, маркетплейсами, личными кабинетами, внешними API и внутренними системами.

06

### AI и аналитика

Внедряем AI-ассистентов, анализируем диалоги, автоматизируем создание задач, отчёты, дашборды и управленческие панели.

## Виджеты • Шаблоны проектов • MySlot •

03 - НАШИ ВИДЖЕТЫ

## Готовые виджеты для Битрикс24 и amoCRM.

Это прикладные инструменты, которые закрывают частые боли клиентов: неудобные карточки, ручной запуск процессов, контроль оплат, массовые действия, права доступа, безопасность и управленческую видимость.

Битрикс24

Набор виджетов для задач, CRM-карточек, платежей, автоматизации, HR и ежедневной работы команды внутри портала.

01

### Активные сделки клиента

В карточке клиента видны все открытые сделки — менеджер сразу понимает контекст работы.

CRM

02

### Менеджер полей

Состав и порядок колонок в карточках CRM под разные роли — без правки конфигурации.

CRM

03

### График платежей

Плановые и фактические платежи прямо в Битрикс24, без выгрузки в Excel.

финансы

04

### Массовый запуск БП

Запуск бизнес-процессов одновременно по выбранной группе сделок или лидов.

АВТОМАТИЗАЦИЯ

05

### Менеджер паролей

Централизованное хранение служебных паролей внутри портала.

БЕЗОПАСНОСТЬ

06

### Массовые теги в задачах

Установка тегов сразу на множество задач для сегментации и фильтрации.

ЗАДАЧИ

07

### Гонг

Оповещает команду об успешных событиях — закрытых сделках, оплатах, целях.

МОТИВАЦИЯ

08

### Распределение сделок

Автоматическое назначение лидов и сделок по заданным правилам.

CRM

09

### Шаблоны примечаний

Типовые шаблоны для комментариев в сделках — единый стиль и скорость.

ПРОДАЖИ

10

### Контроль оплат

Расширенный учет платежей дисциплины внутри CRM.

финансы

11

### Академия.Тестирование сотрудников

Модуль проверки знаний команды по корпоративной базе знаний.

HR

12

### Группировка полей

Визуальное разделение полей в карточке CRM на смысловые блоки.

UX

amoCRM

Виджеты для управления правами, полями, воронками, задачами, статусами, распределением сделок и данными клиентов.

01

### Скрытие воронок

Ограничивает видимость воронок для разных ролей и команд, чтобы менеджеры работали только с нужными процессами.

воронки

02

### Приоритет задач

Помогает выделять важные задачи и быстрее фокусировать менеджеров на действиях, которые нельзя пропустить.

ЗАДАЧИ

03

### Запуск salesbot по результату задачи

Запускает нужный сценарий salesbot после выполнения или результата задачи в amoCRM.

АВТОМАТИЗАЦИЯ

04

### Интеграция с DaData

Подтягивает и проверяет данные компании, ИНН, адреса и реквизиты прямо в процессе ответа с клиентом.

данные

05

### Распределение сделок

Распределяет сделки между ответственными по заданным правилам и снижает ручную нагрузку руководителя.

ПРОДАЖИ

06

### Группировка полей

Собирает поля карточки в понятные смысловые блоки, чтобы карточка была чище и удобнее для команды.

UX

07

### Скрытие и запрет редактирования полей

Позволяет скрывать чувствительные поля и ограничивать редактирование данных для отдельных ролей.

ПРАВА

08

### Запрет смены статуса сделки

Защищает воронку от ошибочных переходов и смены статуса без выполнения нужных условий.

контроль

09

### Скрытие вкладок

Убирает лишние вкладки из карточек, чтобы пользователи видели только нужные рабочие разделы.

интерфейс

10

### EventSpace

Помогает работать с событиями и связанными активностями внутри amoCRM в более структурированном формате.

события

## Шаблоны проектов Битрикс24.

Шаблоны проектов помогают быстро разворачивать повторяемые процессы в Битрикс24: с этапами, задачами, ответственными, чек-листами, сроками, контрольными точками и понятной логикой для команды клиента.

01

### Быстрый старт проекта

Готовая структура задач, этапов, ролей, чек-листов и контрольных точек для запуска типового проекта в Битрикс24.

02

### Внедрение CRM

Шаблон для проектов по запуску воронок, карточек, прав, каналов коммуникации, обучения и финальной приёмки.

03

### Сервис и поддержка

Маршрутизация обращений, SLA, регламенты ответа, контроль ответственных и прозрачный статус работ для клиента.

04

### HR и адаптация

Задачи по выходу сотрудника, чек-листы обучения, тестирования знаний и контроль прохождения испытательного срока.

05

### Разработка и интеграции

Этапы обследования, ТЗ, разработки, тестирования, публикации и сопровождения нестандартных доработок.

06

### Управленческий контроль

Регулярные отчёты по срокам, просрочкам, загрузке команды и качеству выполнения проектных задач.

## MySlot — онлайн-запись, бронирования и расписание, связанные с CRM.

MySlot нужен клиентам, у которых есть услуги по времени, ресурсу, группе, предварительная оплата, администраторы, расписание и необходимость передавать заявки в CRM без ручного переноса.

myslot24.ru

## MySlot

Платформа объединяет клиентскую запись, календарь, ресурсы, статусы, оплаты, уведомления и CRM-контекст в одном сценарии.

Клиент	оставил заявку
Слот	19:00 - Корт №1
CRM	сделка в Битрикс24
AI	передал контекст

01

### Онлайн-запись

Клиент сам выбирает услугу, дату, время, спецификацию или ресурс и получает подтверждение.

02

### Расписание и ресурсы

Система учитывает услуги, длительность, кабинеты, корты, залы, группы, вместимость и ограничения.

03

### CRM-интеграции

Бронирования можно передавать в Битрикс24, amoCRM и другие системы как лиды, сделки, контакты или задачи.

04

### Оплаты и уведомления

Предоплата, статусы брони, напоминания и сервисные сообщения уменьшают ручную работу администратора.

05

### AI-агент записи

ИИ в мессенджерах может уточнить параметры, подобрать слот, создать бронь и передать контекст в CRM.

06

### Отраслевые сценарии

Спорт, палат, SPA, медицина, экскурсии, аренда, образование, консультации и другие бизнесы с расписанием.

## Вы можете встраивать наши решения в продажи, демо и реальные внедрения.

Мы даём вам не просто техническую команду, а набор готовых аргументов, продуктовых блоков и инструментов, которые помогают быстрее довести клиента до понятного решения.

01

### Вы можете усилить внедрение Битрикс24

Мы добавим готовые виджеты и шаблоны проектов в стандартный запуск CRM, чтобы клиент быстрее увидел прикладную ценность без разработки с нуля.

02

### Вы можете быстрее проводить демо

Мы поможем показать клиенту не абстрактную презентацию, а понятные рабочие инструменты, продуктовые блоки и сценарии использования.

03

### Вы можете закрывать нишу онлайн-записи

Если клиенту нужны бронирования, расписание, ресурсы, оплаты и CRM, вы можете предложить MySlot как готовое решение под этот сценарий.

04

### Вы можете передавать нам сложную разработку

Мы подключим как техническая команда для виджетов, API-интеграций, AI, анализов и нестандартных доработок под клиента.

## Практика в CRM, проектах, интеграциях и автоматизации.

Ниже — короткий срез компаний и отраслей, где команда работала с цифровизацией процессов, задачами, проектами, интеграциями и CRM-контуром.

**ИНВЕНТ**

Производство

**InVent**

Производственная компания, обеспечивающая оборудование и сервисные процессы для B2B-клиентов.

**STEP CITY**

Развитие

**STEP City**

Проектно-аналитическая компания в городском развитии и транспортном планировании.

**SHERATON**

Гостиничный бизнес

**Sheraton Hotel**

Международная гостиничная сеть и сервисный бизнес с высокими требованиями к процессам.

**КАМАЗ**

Промышленность

**КАМАЗ**

Крупный российский производитель грузовой техники и промышленный холдинг.

**MEGBERRY**

E-commerce

**Mebbery**

Мобильный маркетплейс и digital-проект в сфере онлайн-продаж.

## INTOgroup — российская аккредитованная IT-компания.

Работаем с 2021 года. Главный офис — Нижний Новгород, проекты ведём по всей России. Закрываем полный цикл: от аудита и проектирования решения до запуска, обучения и поддержки.

Мы официальные партнёры 1С-Битрикс, Битрикс24 и amoCRM. Работаем полным циклом — от аудита бизнес-процессов и проектирования решения до внедрения, обучения команды и технической поддержки после запуска.

Не продаём после оплаты счёта: каждый клиент закреплён за менеджером, который знает конфигурацию его портала и держит контекст по всем задачам.

Партнёр 1С-Битрикс

Партнёр Битрикс24

Партнёр amoCRM

Аккредитация Минцифры

01

### Внедрение и настройка CRM

Битрикс24, amoCRM

02

### Интеграция CRM с 1С

заказы, договоры, остатки

03

### Корпоративные сайты и B2B-приложения

индивидуальная разработка

04

### Интеграции с маркетплейсами и мессенджерами

кастомные сценарии

## О нас: команда, которая ведёт проект от идеи до запуска.

Внутри INTOgroup есть роли, которые закрывают весь цикл работы: коммуникацию с вами и клиентом, аналитику, управление проектом, разработку, интеграции, поддержку и развитие решения после запуска.

**Светлана**

CRM-АНАЛИТИК

Проектирует процессы, воронки, карточки и сценарии внедрения.

**Александр**

РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОИЗВОДСТВА

Координирует команду, держит сроки, задачи, коммуникацию и отвечает за конечный результат проекта.

**Светлана**

РАЗРАБОТЧИК

Отвечает за техническую реализацию, интеграции и поддержку продуктовых решений.

**Олег**

ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА

Сопровождает клиентов, помогает пользователям и держит рабочий контакт по проектам.

## INTOgroup — команда, которая умеет не только внедрять CRM, но и создавать вокруг неё готовые продукты.

Наши виджеты, шаблоны проектов, MySlot, интеграции и AI-решения помогают вам расширять предложение для клиентов, быстрее показывать ценность и закрывать задачи, где стандартных возможностей платформы уже недостаточно.

© INTOgroup, 2026. Официальный партнёр 1С-Битрикс. Нижний Новгород, ул. Ильминских 19, эт. 3